

販売促進セミナー

ウィズコロナ・アフターコロナ時代に

「勝ち残る店」

「消える店」

その違いは？

「勝ち残るために！」
すぐに実践できて
すぐに成果がでる
販促手法を伝授



講師 (有)繁盛店研究所 代表取締役
中小企業診断士
ハワード・ジョイマン氏

1975年生まれ。大学入学と共にお笑い芸人として活動し、CM出演などの経験を持つ。大学卒業後は、清水市役所に勤務し、在職中に中小企業診断士の資格を取得する。取得を契機に7年目で市役所を退職。コンサルタントとして独立。お笑い芸人として活動していた経験を元にお笑い芸人の思考法や行動スタイルなどを取り入れた独自の繁盛メソッドを確立。会員制のコンサルティングサポート運営はじめ、全国各地でセミナー講師として活躍中。「ガイアの夜明け」にも取り上げられるなどマスメディアでも活躍中。

講師が実際にコンサル指導で成果を出している実例を交え解説

コロナ感染拡大の影響で、お店や会社は窮地に追い込まれています。この厳しい経営環境を生き抜くには、時流と顧客ニーズを捉えた新商品やサービスを生み出し、集客や売上アップに取り組むことが必要です。

そこで本講座では、コロナ禍時代に小規模事業者が儲かるお店や会社に生まれ変わるための営業スタイルの見直しや顧客満足を超える接客方法、効果を上げる販促手法等について事例を交え伝授していただきます。

【講座内容】

- ◆儲かるお店に変わる方法
- ◆低コストでお客様からの累計利益を最大化する方法
- ◆商品やサービスの魅力を効果的に発信する
「広告宣伝・販売促進術」
- ◆ウィズ・アフターコロナを生き抜くための取り組み事例紹介

日時 令和4年2月18日(金) 14:00~16:00

会場 和歌山商工会議所 4階 会議室(和歌山市西汀丁36)

受講料 会員:無料 / 一般:3,000円(税込)

定員 40名(先着順)

申込 1月31日(月)までに、下記申込書を
FAX(073-433-0543)で
お送りください。

QRコード
からも
お申込み
頂けます。



【お問い合わせ】

和歌山商工会議所 中小企業相談所 TEL:073-422-1111

※新型コロナウイルス感染拡大防止対策を講じた上で開催します。
※受講者はセミナー中もマスクの着用をお願いします。
※コロナ感染状況によっては受講形式の変更や中止になる場合があります。その際には、お申込者様宛にご連絡致します。

* 切らずに送信してください。

FAX:073-433-0543

(2/18)「販売促進セミナー」受講申込書

申込日: 令和 年 月 日

事業所名	申込担当者名()		業種
所在地	〒		TEL
受講者名	①	②	E-mail

* ご記入いただいた情報は、商工会議所からの各種連絡、情報提供のために利用する他、セミナー参加者の実態調査、分析のために利用することがあります。