

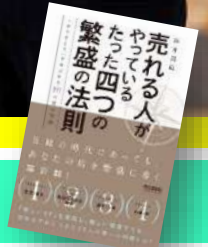
25年間で4000件超の取材実績！

売れる人がやっている たった四つの繁盛の法則



講師

「商業界」元編集長
笹井 清範 氏
商い未来研究所代表



コロナ禍でもあなたの店を繁盛に導く羅針盤！

2020年から続くコロナ禍により消費者の意識や生活様式は一変し、事業者には新たな対応が求められています。そこで今回のセミナーでは、「商業界」元編集長として豊富な成功事例を知る笹井清範氏を講師に迎え、コロナ禍においても売れている企業・お店がやっている商売繁盛の法則「新しい4P」について解説いたします。新たなビジネスのヒントを得る機会として、皆様のご参加をお待ちしております。

開催日時
令和5年 **3月2日(木)**
14:00~16:00

会場: **ダイワロイネットホテル和歌山**
4階 ブランシエ (和歌山市七番丁 26-1)

受講料: 当所会員 **無料** / 非会員 **3,000円**

定員: (リアル) **30名** (先着順)

(オンライン)定員なし

【申込方法】

下記申込書に必要事項をご記入の上、**2月20日(月)**までに FAX にてお申込み下さい。

TEL: 073-422-1111
FAX: 073-433-0543



右記 QR コードからも申込可能です。

※新型コロナウイルス感染症の影響等により、延期または中止にする可能性があります。予めご了承くださいませようお願い申し上げます。

※体調がすぐれない場合は、リアル受講はお控えください。

講座内容

- ①未来のヒントは現在の事実の中にある
- ②事業の哲学・理念 (Philosophy) を確立する
- ③物語豊かな商品 (Story-rich Product) をつくる
- ④あなたらしい個性・人柄 (Personality) を磨く
- ⑤お客様の約束 (Promise) を果たし、絆を結ぶ
- ⑥愛される商人になるための10の心得

講師プロフィール

商業経営専門誌「商業界」で現場取材を重ね、2007年より編集長。幅広い企業規模・業種を取材し、累計は25年で4000社を超え、そこに共通する“繁盛の法則”の体系化をライフワークとする。2018年より「商業界ゼミナル」運営。講演家としても豊富な事例と具体策により、多くの聴衆の支持を集める。2020年7月「商い未来研究所」を設立。今後急速に進む人口減少・成熟化社会でも成長できる商人の育成を事業理念に、研修やコンサルティング、講演や執筆に取り組んでいる。

2023/3/2 経営力アップセミナー「売れる人がやっているたった四つの繁盛の法則」受講申込書

事業所名		TEL	
所在地	〒	FAX	
営業内容		e-mail	
受講者氏名		区分	当所会員 ・ 非会員
当日の講義における受講形式についてどちらかお選びください <input type="checkbox"/> リアル受講 <input type="checkbox"/> オンライン受講			