

展示会・商談会をしっかりと活用して販路拡大に繋がっていますか！

展示会・商談会活用セミナー

展示会で大きな成果を出すためには「商品力」はもちろんですが、商品の魅力をうまく伝える「準備」が欠かせません。このセミナーでは、展示会の来場者に商品の価値・魅力を伝え、成約につながるための方法についてお伝えします。是非、ご参加ください！

[こんな事業所の方におすすめです!!]

- ・展示会出展に向けて、どのように準備すればいいかわからない！
- ・展示会をきっかけに商談に繋げ、販路を拡大したい！
- ・展示会で、自社の魅力を強くアピールしたい！

- ◆日時：令和6年7月18日(木) 14時00分～16時00分
- ◆場所：和歌山商工会議所 4階 会議室
- ◆費用：(受講料) 会員:無料、一般:3,000 円(税込)
- ◆定員：40名(先着順)
- ◆申込：チラシのQRコードもしくは下記申込書に必要事項を記載のうえ、メール:k-fujimura@wakayama-cci.or.jp でお申込みください。
- ◆主催：和歌山商工会議所 中小企業相談所 TEL 073-422-1111

講師

展示会活用アドバイザー 大島 節子 氏

1975年大阪市生まれ。1998年家業マルワ什器入社。これまで関わってきた1000件を超える展示会経験を元に2012年展示会情報サイト「展活」を開設。2013年からは展示会セミナーの講師として活動開始。登壇回数200回以上、指導人数8,000人以上、出展サポート300社以上の実績。展示会初出展企業にも具体的でわかりやすいと好評を得ている。エキスパートバンク登録専門家。

(7/18)「展示会・商談会活用セミナー」受講申込書

右記QRコードから
申込できます。 →



申込日：令和6年 月 日

事業所名		業種	
所在地	〒	TEL	
ふりがな 受講者名		E-mail	

※ご記入頂いた情報は、商工会議所からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。